

# WEBINAR NEGOCIOS CON ÉXITOS

## RETOS Y OPORTUNIDADES DE NEGOCIO

### PROGRAMA

- 1** Transformación del comercio local hacia el público consumidor actual.
  - Principales vías para mejorar la competitividad del comercio local, retener e incrementar el consumo del público local.
  - Ejemplos de negocios rentables vinculados con el comercio local.
- 2** Evolución de los negocios tradicionales hacia las nuevas tendencias de compra y consumo.
  - Principales tendencias para mejorar la competitividad de los negocios tradicionales.
  - Ejemplos de empresas rentables relacionadas con los negocios tradicionales.
- 3** Presentación de casos de éxito de empresas de comercio local o desarrollando negocios tradicionales.
- 4** Ronda de preguntas.

## La EVOLUCIÓN del comercio local y los negocios tradicionales.

FECHA

Martes, 14 de Noviembre

HORA

10:30 am - 11:30 am



ORGANIZA:



FINANCIA:



COLABORA:



Asociación de Empresas de Chiclana

Chiclana

Se propone...

RE<sup>3</sup>

REactivar

REcuperar

REforzar

"Programa de actuaciones de reactivación, recuperación y refuerzo del tejido empresarial de Chiclana de la Frontera, correspondiente al ejercicio 2.023"

Proyecto subvencionado por el Excmo. Ayuntamiento de Chiclana de la Frontera.

# RETOS Y OPORTUNIDADES DE NEGOCIO: LA EVOLUCIÓN EL COMERCIO LOCAL Y LOS NEGOCIOS TRADICIONALES

**ORGANIZA:**



**FINANCIA:**



**COLABORA:**



14-noviembre-2023

ORGANIZA:



FINANCIA:



COLABORA:



# **OBJETIVOS** **DE DESARROLLO SOSTENIBLE**



**ORGANIZA:**



**FINANCIA:**



**COLABORA:**



# **OBJETIVOS DE DESARROLLO SOSTENIBLE**

**17 ODS, 169 METAS y 231 INDICADORES**

**UNIVERSALES:**

APLICAN A TODO EL PLANETA

**TRANSFORMADORES:**

LA GENTE, EL PLANETA, LA PROSPERIDAD, LA PAZ Y LAS ALIANZAS

**CIVILIZATORIOS:**

UN MUNDO DE RESPETO UNIVERSAL HACIA LA IGUALDAD Y LA NO DISCRIMINACIÓN

ORGANIZA:



FINANCIA:



COLABORA:




COMERCIO LOCAL

NEGOCIO TRADICIONAL

# **OBJETIVOS** DE DESARROLLO SOSTENIBLE





1.  
TRANSFORMACIÓN  
DEL COMERCIO  
LOCAL HACIA EL  
PÚBLICO  
CONSUMIDOR  
ACTUAL

ORGANIZA:



FINANCIA:



COLABORA:



## COMERCIO LOCAL

# OBJETIVOS DE DESARROLLO SOSTENIBLE



# VENTAJAS DEL COMERCIO LOCAL

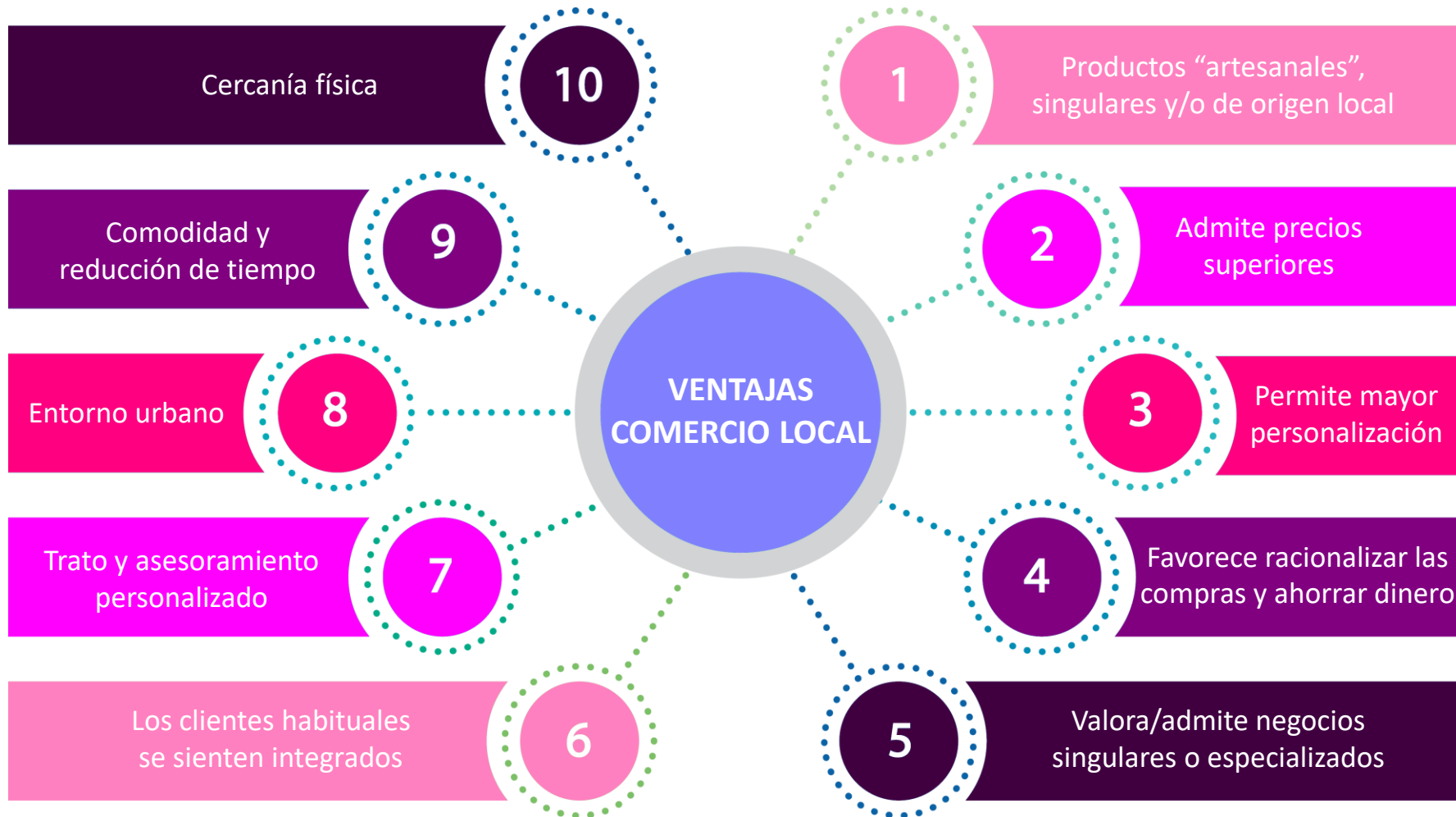
ORGANIZA:



FINANCIA:



COLABORA:





# OBJETIVOS DEL COMERCIO LOCAL

ORGANIZA:



FINANCIA:



COLABORA:



MANTENER  
CLIENTES  
LOCALES

INCREMENTAR  
MERCADOS

OFRECER  
DIVERSIDAD

GENERAR  
CONFIANZA

# PRINCIPALES VÍAS PARA MEJORAR LA COMPETITIVIDAD DEL COMERCIO LOCAL, RETENER E INCREMENTAR EL CONSUMO DEL PÚBLICO LOCAL

## ACCIONES EN EL ENTORNO

- \* Entorno agradable al visitante: peatonalización, zonas verdes, mejora de mobiliario urbano, cuidado suelos, paredes edificios, limpieza general y limitación de ruidos.
- \* Señalización atractiva y eficiente.
- \* Zonas de aparcamiento (gratis por cierto tiempo y/o si se consume).

## ACCIONES COLECTIVAS

- \* Creación de una fuerte marca colectiva.
- \* Realizar una competencia justa.
- \* Respeto en ocupación de la calle, limpieza, ruidos y sonido.
- \* Compra conjunta de servicios operativos, de materias primas y defensa de intereses.
- \* Sistema de fidelización colectiva. Descuentos.

## ACCIONES INDIVIDUALES

- \* Flexibilidad ante las demandas de clientes.
- \* Visibilidad/marketing online/offline. Web atractiva y útil.
- \* Especialización y oferta de productos singulares y/o locales.
- \* Sistemas de fidelización: cupones, descuentos diarios, etc.
- \* Georreferenciación.
- \* Apertura de negocios que diversifiquen la oferta.

## ACCIONES SOBRE LOS CONSUMIDORES

- \* Apostar por el comercio local para evitar que desaparezca.
- \* Motivar a adquirir productos locales.
- \* Sondar necesidades insatisfechas de los consumidores locales y agregar el asesoramiento personalizado.
- \* Generar experiencias combinando compra, ocio y bienestar que les inciten a acudir al comercio local.

ORGANIZA:



FINANCIA:



COLABORA:



ALQUILER Y VENTA DE PRENDAS DE  
SEGUNDA MANO DE ALTO PRECIO



GAFAS DE DISEÑO  
CON ASESORÍA EN IMAGEN PERSONAL



EJEMPLOS DE  
NEGOCIOS  
RENTABLES:

PRODUCTOS  
GENERALES  
PARA  
PERSONAS  
INDIVIDUALES

SERVICIOS INTEGRALES A  
PERSONAS DE TERCERA EDAD



ESCAPE ROOM  
PARA NIÑOS



ORGANIZA:



FINANCIA:



COLABORA:



EJEMPLOS DE  
NEGOCIOS  
RENTABLES:

SERVICIOS  
LOCALES

PRODUCTOS DE ALIMENTACIÓN A GRANEL



PRODUCTOS DE BELLEZA ECOLÓGICOS A GRANEL



ORGANIZA:



FINANCIA:



COLABORA:



EJEMPLOS DE NEGOCIOS RENTABLES:

PRODUCTOS Y CONDICIONES ESPECÍFICAS



SUPERMERCADO "KM 0" CON ESPECIALIDADES LOCALES



JARDINERÍA EMPLEANDO PERSONAS CON DISCAPACIDAD



ORGANIZA:



FINANCIA:




COLABORA:



EJEMPLOS DE NEGOCIOS RENTABLES:

PARA EL COMERCIO Y ENTORNO LOCAL



2.  
EVOLUCIÓN DE LOS  
NEGOCIOS  
TRADICIONALES HACIA  
LAS NUEVAS  
TENDENCIAS DE  
COMPRA Y CONSUMO



ORGANIZA:



FINANCIA:



COLABORA:



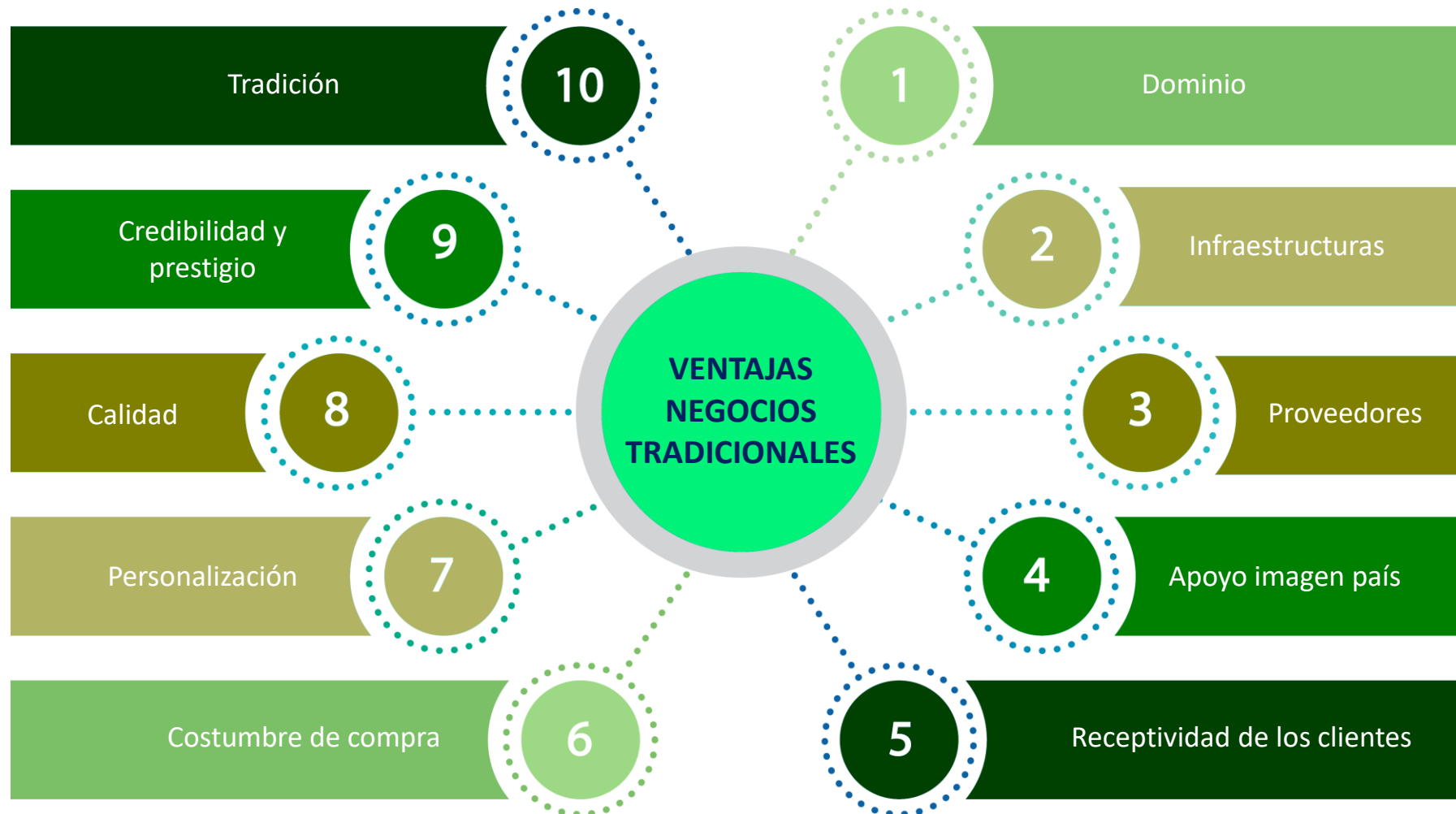
## NEGOCIO TRADICIONAL

# **OBJETIVOS** DE DESARROLLO SOSTENIBLE





# VENTAJAS DE LOS NEGOCIOS TRADICIONALES



# OBJETIVOS DE LOS NEGOCIOS TRADICIONALES



ORGANIZA:



FINANCIA:



COLABORA:



# PRINCIPALES TENDENCIAS PARA MEJORAR LA COMPETITIVIDAD DE LOS NEGOCIOS TRADICIONALES

## PRODUCTOS Y SERVICIOS

- \* Nuevos materiales.
- \* Personalización.
- \* Nuevos diseños.
- \* Nuevos servicios.
- \* Nuevas tecnologías.

## PROMOCIÓN

- \* Online.
- \* Offline.
- \* Colectiva.

## PUNTO DE VENTA

- \* Presencial en tienda.
- \* Presencial en establecimiento productivo.
- \* Online.

## ATENCIÓN AL CLIENTE

- \* Presencial.
- \* Virtual.
- \* Autoservicio.



PASTELES Y GALLETAS VEGANOS,  
SIN GLUTEN O SIN LACTOSA



ALIMENTACIÓN PARA CUALQUIER PERFIL  
DE CLIENTE: VEGANO, HALAL, KOSHER,  
ETC.



ORGANIZA:



FINANCIA:

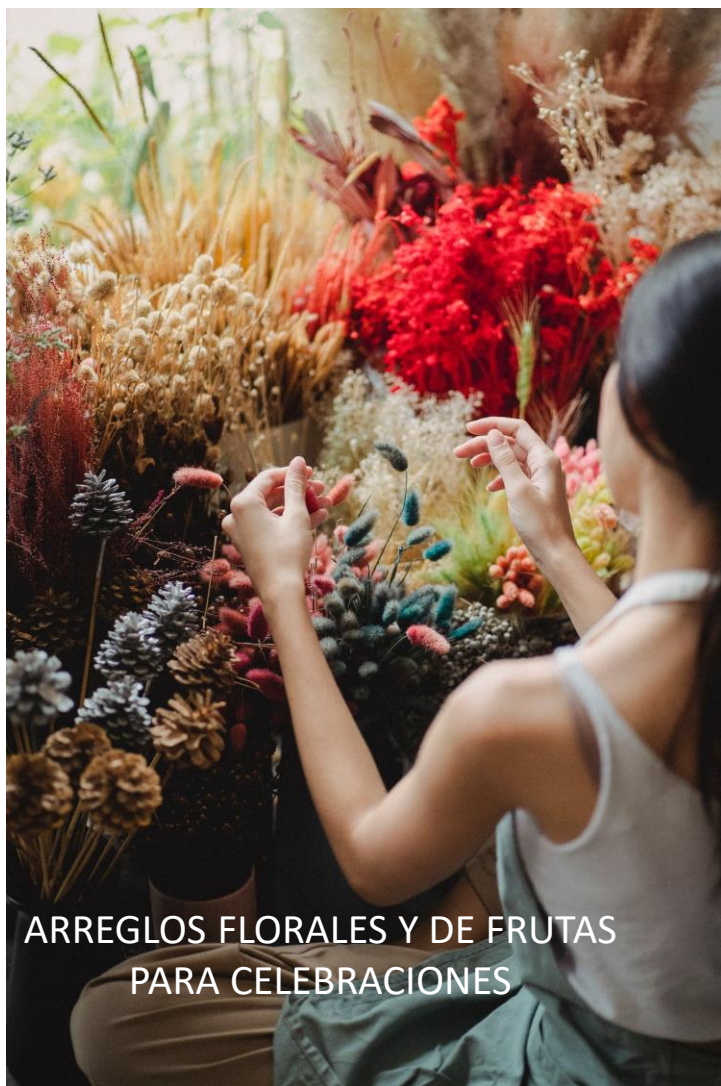


COLABORA:



EJEMPLOS DE  
NEGOCIOS  
RENTABLES:

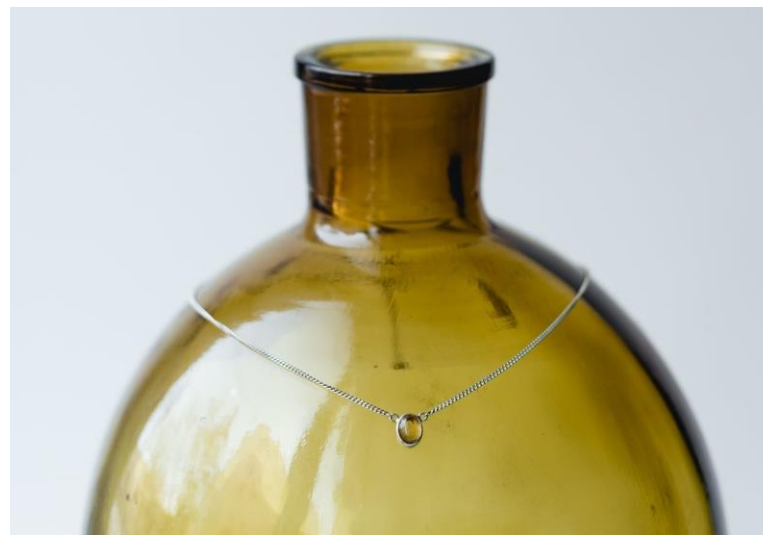
ALIMENTACIÓN  
ESPECIALIZADA



ARREGLOS FLORALES Y DE FRUTAS  
PARA CELEBRACIONES



PIEZAS UNICAS EN MATERIAL  
O PERSONALIZADAS



ORGANIZA:



Asociación de Empresas de Chikiana

FINANCIA:



COLABORA:

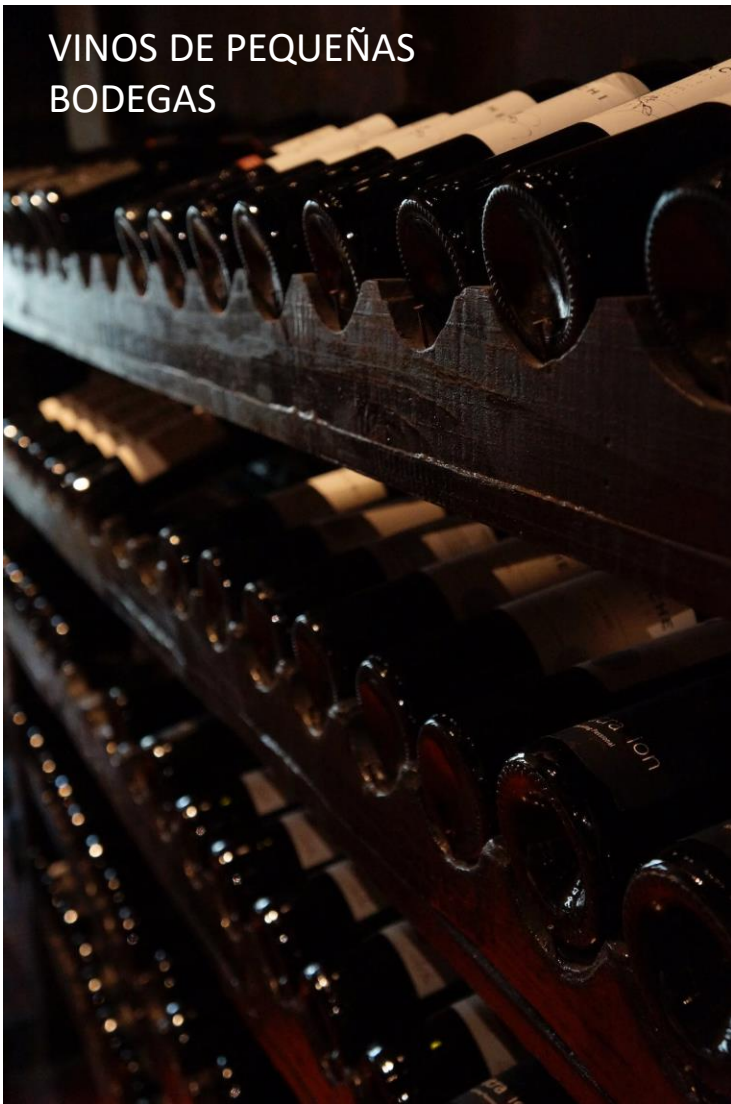


ALAD3  
consultoría estratégica

EJEMPLOS DE  
NEGOCIOS  
RENTABLES:

ARTESANÍA

VINOS DE PEQUEÑAS  
BODEGAS



CONSERVAS DE ALTA CALIDAD



ORGANIZA:



FINANCIA:



COLABORA:



EJEMPLOS DE  
NEGOCIOS  
RENTABLES:

EXCLUSIVIDAD  
DE PRODUCTOS  
O DE ORIGEN



SASTRERÍA A MEDIDA CON  
ASESORÍA EN IMAGEN



CONSTRUCCIÓN DE ECO-CABAÑAS  
SOSTENIBLES



ORGANIZA:



FINANCIA:



COLABORA:



EJEMPLOS DE  
NEGOCIOS  
RENTABLES:

ESTILO Y  
SOSTENIBILIDAD



3.  
CASOS DE ÉXITO.

COMERCIO  
LOCAL Y  
NEGOCIOS  
TRADICIONALES



ORGANIZA:



FINANCIA:



COLABORA:



**NAVARRO**  
Librería y Papelería

Título, Autor o ISBN



Mi cuenta



Mi compra

Inicio

Libros ▾

Libros Editorial Navarro

Papelería Tienda Física ▾

Papelería y Material de Oficina ON LINE



Libros Infantil-Juvenil

Libros Infantil - Juvenil



Papelería en General

Papelería en General



Libros en General

Libros en General

CASO DE ÉXITO



LIBROS GENERAL  
LIBROS INFANTIL-JUVENIL  
EDITORIAL  
PAPELERÍA TIENDA FÍSICA  
PAPELERÍA TIENDA ONLINE  
ENVÍO A DOMICILIO

ORGANIZA:



FINANCIA:



COLABORA:



## CASO DE ÉXITO



**Oasis Urbano**  
medioambiente y consultoría

JARDINERÍA  
PAISAJISMO  
ACCIÓN SOCIAL

ORGANIZA:



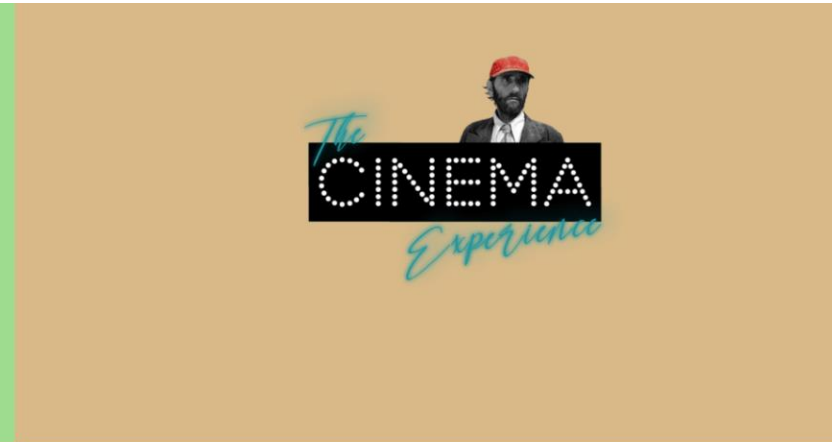
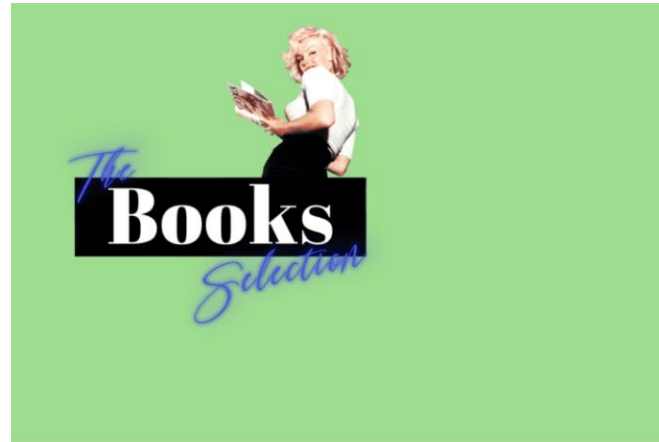
FINANCIA:



COLABORA:



# CASO DE ÉXITO





4.  
INICIATIVA.

NOCHES DEL  
COMERCIO





## CADIZ SHOPPING NIGHT

TIENDAS ABIERTAS  
PASACALLES  
GASTRONOMÍA  
MÚSICA

ORGANIZA:



FINANCIA:



COLABORA:



## HUELVA EN BLANCO Y AZUL

TIENDAS EN LA CALLE  
ARTISTAS  
MÚSICA Y BAILE  
FOOD TRUCKS



**¡MUCHAS GRACIAS!**

**ORGANIZA:**



**FINANCIA:**



**COLABORA:**

